

珍岛集团 2023 届校园招聘简章

一、集团简介

珍岛信息技术（上海）股份有限公司，简称珍岛集团，成立于 2009 年，致力于打造全球领先的智能营销云平台，也是**国内率先推出**的 Marketingforce（营销力）平台，专注于人工智能、大数据、云计算在数字营销及企业数字化智能化领域的创新与实践，面向全球企业提供营销力软件及服务。

总部位于上海市静安区大数据产业基地，云计算机房设立于无锡，**30+分支机构**业务覆盖全球。珍岛集团**现有员工约4000 人**，累计申请软件著作权 400 余项，相关专利 40 余项。

已获得国家、市级、科研机构协会等多方认可，收获相关荣誉与资质400 余项。其中**国家级资质荣誉 18 项**，包括：**国家科学技术进步二等奖**、工信部推荐中小企业数字化赋能产品服务单位、**中国互联网百强企业**、国家中小企业公共服务示范平台、**中国科协认定的全国示范院士专家工作站**、**国家高新技术企业（4 家）**等；**上海市市级荣誉资质**包括：上海市科技进步一等奖、上海市科技小巨人企业、上海名牌企业、上海软件企业百强、上海市电子商务示范企业、上海软件企业和信息技术服务业百强等。

同时，在产教融合领域，公司与复旦大学、上海大学、西安交通大学、华东师范大学等知名院校建立了战略伙伴关系，分别开展了智能营销实训实验基地、虚拟仿真项目设计等不同领域的深度产学研合作。

在科技创新领域，2017 年，珍岛企业技术中心经上海五部委联合评定为上海市级企业技术中心，定位商业科技发展趋势、产业互联网创新转型、互联网+及企业数字营销智能化应用领域，打造创新型技术组织，目前已形成立体式数字和数据技术生态体系架构，聚焦 AI-SaaS、智慧云计算、大数据、中台引擎等核心领域，在产品技术、技术人才组织、产学研合作、商业模式创新等领域已获得多方认可。

公司提供为期3周的岗前培训，包括公司文化、产品介绍、电销话术提升、室外拓展训练等，培训期间有补贴，提供住宿，培训基地位于国家软件园内，附近有食堂和万达广场，交通便利。

福利：商业保险+免费住宿+每月聚餐和活动

可选择城市：上海、深圳、广州、苏州、杭州、宁波、无锡、常州、中山、佛山、东莞，昆山、江阴、嘉兴、温州、台州、金华、成都，选择城市不同薪资会有所不同。

工作地址

湖北省武汉市洪山区茅店山中路东湖网谷 9 栋 -珍岛*武汉中心

二、招聘岗位：

SCRM软件营销岗、智能营销岗、人力管培、招聘专员、**珍选生（双一流高校）**

招聘岗位： SCRM软件营销岗； **销售类型：**电销 **招聘人数：** 30人

岗位地点： 武汉 —— 东湖网谷9号楼 - 珍岛集团

薪酬构成：

未毕业： 4200的底薪(有责补贴700) +(9% - 29%)提成综合预计在7K+

已毕业： 5000的底薪(有责补贴1000) +(9% - 29%)提成综合预计在9K+

岗位职责

- 1 .公司提供客户资源，运用电销、网销、面销等销售手段跟客户公司的法人代表或市场负责人进行洽谈跟进服务以此达成合作；
- 2 .与客户面谈，现场提供专业的产品演示和解决方案，完成销售；
- 3 .积极接待客户预约上门体验,并展现出良好的职业素质和形象；
- 4 .对老客户进行定期维护，及时了解客户需求，把握客户心理，实现销售机会到销售产能的最大转化。

候选人要求：

- 1 . 18岁 - 28岁，大专学历(有销售佳绩可破格，有强烈的进取心可破格)，户籍、专业、性别不限；
 - 2 .有无经验皆可(90%的销售都没有互联网行业经验，我们有完善的培训给你信心) ；
 - 3 .有目标，居安思危的人，面对困难，勇于挑战，积极创新的人；
 - 4 .性格外向、有亲和力 喜欢销售岗位 不排斥电话邀约 ；
 - 5 .想赚钱 想晋升 有抱负 有理想 能抗压的小伙伴 。
-

招聘岗位： 招聘专员(武汉、南昌) **招聘人数：** 2人

岗位地点： 武汉 —— 东湖网谷9号楼 - 珍岛集团

薪资构成： 基本薪资4000起+团队激励，综合薪资5000 - 8000；

岗位职责：

- 1、负责目标院校的校企合作对接，关键任务的跟进和执行；
- 2、负责目标院校招聘季招聘活动的落地和执行，包括不限于宣讲会、双选会、候选人的选拔和录用全流程的业务动作；
- 3、负责公司品牌在目标院校的传播和运营，营造良好的企业品牌形象；
- 4、对校招全流程的工作进行迭代和创新，提升招聘工作的质量和效率；
- 5、服从上级工作安排

候选人要求：

- 1、男女不限，形象气质佳，沟通表达能力突出，学习能力突出，拥有较强的目标感和行动力；
- 2、大学期间担任过学院或学校级别，学生会或其他社团主要干部经验者优先；
- 3、有过完整的实习经历(实习时间最好超过6个月)，营销岗或招聘岗的实习经历且工作业绩突出者优先；
- 4、有过大型活动主持经验(人数30人以上)，对公开演讲控场技巧有一定了解和实践者优先；
- 5、该工作需要短期省内出差，未来横向可向培训方向发展；

招聘岗位：人力管培生；

招聘人数： 2人

岗位地点： 武汉、上海

薪酬构成：

未毕业4 - 6K；毕业后：基本薪酬+绩效+奖金综合8K+

综合年薪可达15万(优秀同学；薪酬可面议)

毕业后薪资根据实习期表现面议，拿到毕业证后立即缴纳五险一金

岗位职责：

- 1.负责安排面试、且与相关业务部门沟通对接好学生的面试培训入职等工作；
- 2.负责对接好所负责地区学校资源及预约参加双选会和宣讲会等招聘事宜；
- 3.负责雇主品牌在高校的深度植入，吃透每一个本科院校及二级院系；
- 4.完成每月招聘计划和招聘指标及其它招聘任务；
- 5.服从上级工作安排

候选人要求：

- 1.可接受23年本科及以上学历；人力管理专业；工商管理大类优先
 - 2.能接受出差和外派；勇于挑战自我，有良好的人际关系处理能力，随机应变能力强；
 - 3.具有市场开拓精神，工作条理清楚，能吃苦耐劳，为人诚实，学习能力强，很强的团队合作精神，能承受较大的工作压力。
 - 4.有一定的抗压能力并且服从工作安排；
 - 5.有学生会、组织活动经验加分哦
-

招聘岗位：智能营销岗(营销管培) 销售类型：电销+面销

招聘人数： 20人

岗位地点： 武汉、上海、深圳、广州

薪酬情况

未毕业： 5000的底薪(有责补贴1000) + (9% - 29%)提成综合8k+

已毕业： 5700的底薪(有责补贴1200) + (9% - 29%)提成综合10k+

注：23,24年毕业同学保护期；保障上海7500元；武汉5500元

岗位职责

- 1、负责目标市场的客户开发工作、向企业客户推荐网络营销解决方案、执行公司的销售策略；
- 2、通过各种媒介寻找潜在客户，建立客户档案，及时了解客户需求，并把握客户心理；
- 3、贯彻执行部门的销售策略，实现个人销售目标；
- 4、通过电话与客户进行有效沟通了解客户需求，寻找销售机会并完成销售业绩；
- 5、定期与合作客户进行沟通，建立良好的长期合作关系；

候选人要求：

- 1、 23届； 24届学生，实习时间不少于三个月，本科及以上学历，专业不限；在校期间有过大型项目销售或学生会活动经验者优先；
- 2、勇于挑战自我，热爱销售，有良好的人际关系处理能力，随机应变能力强；
- 3、具有市场开拓精神，工作条理清楚，能吃苦耐劳，为人诚实，学习能力强，很强的团队合作精神，能承受较大的工作压力。

公司提供为期3周的岗前培训，包括公司文化、产品介绍、电销话术提升、室外拓展训练等，培训期间有补贴，提供住宿，培训基地位于国家软件园内，附近有食堂和万达广场，交通便利。

福利：商业保险+免费住宿+每月聚餐和活动

可选择城市：上海、深圳、广州、苏州、杭州、宁波、无锡、常州、中山、佛山、东莞，昆山、江阴、嘉兴、温州、台州、金华、成都，选择城市不同薪资会有所不同。

珍选生(全国5-10人)

★管培生定义

直销体系现有30+家分公司，2022年4月3万平的武汉双子楼盘下，未来5年珍岛实行人才赋能计划，急需一批志同道合的奋斗者，开启绿色晋升通道，区域销售总监一对一赋能，完成仅两年培养城市销售总监的使命！

★岗位职责

- 1、三个月的时间 成为销售专家：多种方式拓客、邀约并拜访，现场提供专业的产品演示和解决方案，完成销售；
- 2、通关后配置团队，管理的实践与理论落地，管理能力提升；
- 3、带着团队突破挑战达成任务，形成方法论，并全国赋能培训；
- 4、定期与合作客户沟通交流，建立良好的长期合作关系。打造标杆客户，人脉基石的沉淀；

★岗位要求

- 1、双一流高校，专业不限；
- 2、看好互联网行业，认可数字化转型的趋势；
- 3、清晰自己的目标，善于自我管理，喜欢销售，表达能力强，能抗压；
- 4、具有较高的职业素养和责任心；
- 5、强烈的竞争意识，面对困难，勇于挑战，积极创新的人；
- 6、征信不能逾期3次

★晋升

区总一对一带教，2年快速晋升销售总监

★薪资待遇

武汉8K-12K/月；上海10K-15k/月；提成9%-29%

★城市

上海，武汉



	培养阶段解读		
	培养阶段	时间	成长核心目标
从优秀的个人管理者向管理他人的角色转变	融入拥抱期	1-3月	熟悉和掌握产品、文化、流程、岗位技能，融入拥抱企业，快速掌握岗位核心技能，通过高投入和专注的工作，取得阶段性的工作成果，建立对工作、行业、企业的自信和信心；
	胜任发展期	4-6月	完全胜任岗位，成长为优秀的个人管理者，在结果达成的路径和方法上，具有超越同级人的认知和理解，充分掌握珍岛人在业务管理、客户管理、自我管理三个方面成功经验和方法，成为优秀的企业文化践行者和卓越的绩效达成者；
	提升转变期	7-9月	在岗位的专业能力和知识、职业素养、学习和创新等方面取得巨大的进步，并表现出“内化”输出的倾向，在团队内尝试新的角色，通过分享、新人带教、协作项目、跨领域工作经历（招聘等等）等不断拓展自己的能力边界，突破岗位角色的限制，向管理角色迈进，在团队中成长为企业文化坚定的践行者和拥护者；
	精进突破期	10-12月	掌握珍岛主管/经理管理者的核心管理技能和文化理念，胜任团队管理角色，推动团队达成业绩目标，成长为符合珍岛调性的优秀管理者；

三. 晋升方向

营销线：营销储备干部-智能营销顾问-主管-经理-总监

多元线：见习智能营销顾问-智能营销顾问-经理-商务/助理/行政/人事(转岗)

四. 工作情况：

上班时间：9：00-18：30，法定节假日正常放假；

入职：交五险一金(需有毕业证)、员工宿舍、员工餐厅、带薪培训、带薪年假、年度旅游、定期团建、生日祝福、节日福利等；

福利：各种现金奖励+五险一金+提供爱心早餐+健身房+提供住宿+海量团建活动+节日福利+法定假日+生日会+带薪年假+每年3次国内游/境外游等多项激励和回报；

环境：公司设有按摩房、美甲室、娱乐室、健身房等娱乐设施提供给员工使用；

培训：岗前培训，职中培训、管理培训，终身免费培训。保障管理和业务能力的全面提升；“一对一”个性化成长定制培养，进行全流程的职业成长指导；快速晋升通道，助力职业生涯高速发展

晋升：所有中高层管理岗位内部提拔，晋升机会多。充满机遇的晋升通道时刻敞开，体验不设上限的上升空间。1年时间晋升为销售总监。

人脉：企业级客户，从业期间积攒高质量资源人脉；

氛围：互联网公司，年轻化团队 open 愉悦的工作氛围；

生活：运动俱乐部（各项球类，爬山，徒步），吃鸡游戏，王者荣耀等。平均年龄25岁，帅哥美女众多。

五. 办公地点:

武汉地址: 武汉市洪山区茅店山中路东湖网谷 9 栋 -珍岛集团

上海地址: 上海市静安区江场路1401弄大数据基地6号楼 珍岛中心

六、应聘方式

联系人: 尹老师

联系电话: 15021513480

联系邮箱: rick.yin@marketingforce.com

校招QQ群: 306077606 (23年校招交流-珍岛)

我们的客户有:



附件：工作环境+住宿环境

所有岗位均在 5A 级办公楼办公



培训实况：





娱乐设施:





2019年7月获得国家科技部科技进步二等奖

产学研重点合作平台

<p>上海市科协批准珍岛设立首个 上海市信息行业院士专家工作站</p>	<p>上海市科协批准珍岛设立首个 上海市信息行业院士专家工作站</p> <p>① 模型算法 ② 大数据前沿领域研究</p>
<p>珍岛-华师大数据科学与智慧营销联合实验室</p>	<p>珍岛-华师大数据科学与智慧营销联合实验室</p> <p>① 智能营销领域科技成果转化 ② Digital AI</p>
<p>获中国科协评定为“2017年全国示范院士专家工作站”</p>	<p>获中国科协评定为“2017年全国示范院士专家工作站”</p> <p>① 数字营销人工智能 AI-SaaS领域前沿转化 ② 何积丰院士领衔科研团队</p>